



SHE
Store-Hedebyg Entreprise A/S

Rodovre Centrum





Indhold:

Fra lille tømrerfirma til stor entreprenørvirksomhed	
- med kvaliteten og kunderne i højsædet	4
Præcision og godt håndværk	6
Sørger for alt	6
Kvalitet med en gnidningsfri arbejdsproces	11
Højt kvalificeret arbejdskraft	14
Et godt arbejdsmiljø gavner kunderne	
- og giver kvalitetsbyggeri	16
Tager ansvar for fagets fremtid	18
Ro i økonomien	20
Satser på fortsat vækst	20
Den daglige ledelse	24

Fra lille tømrerfirma til stor entreprenørvirksomhed - med kvaliteten og kunderne i højsædet

I 1970 blev Store Hedebygd Entreprise grundlagt som et traditionelt tømrerfirma. Dengang var SHE en mindre håndværkervirksomhed. Men i midten af 1980'erne kom den nuværende direktør, tømrermester Per Lauridsen, ind i virksomheden, som i dag har udviklet sig til en af landets mest respekterede og velkendte entreprenørvirksomheder med 53 medarbejdere - heraf 5 lærlinge.

Det formelle navn er Store Hedebygd Entreprise A/S, men i daglig tale benyttes SHE - et kælenavn der værnes om.

Og selv om SHE i dag udfører samlede entrepriser, er det først og fremmest et solidt tømrerfirma, der sætter kvalitetshåndværk højt end alt andet.





” Et solidt tømrer-
firma, der sætter
kvalitetshåndværk højere
end alt andet.



Præcision og godt håndværk

Troværdighed og pålidelighed er SHEs vigtigste værdier, og det betyder, at kunderne til hver en tid skal opleve godt håndværk, kvalitet og præcision.

"Vores grundlæggende holdning er, at vi er til for vores kunders skyld – og ikke omvendt. Vores kunder vælger os af den ene grund, at vi er gode til at løse en given opgave. Og det er ikke bare tom snak, når vi siger, at "vi gør det, vi er gode til"', siger direktør Per Lauridsen.

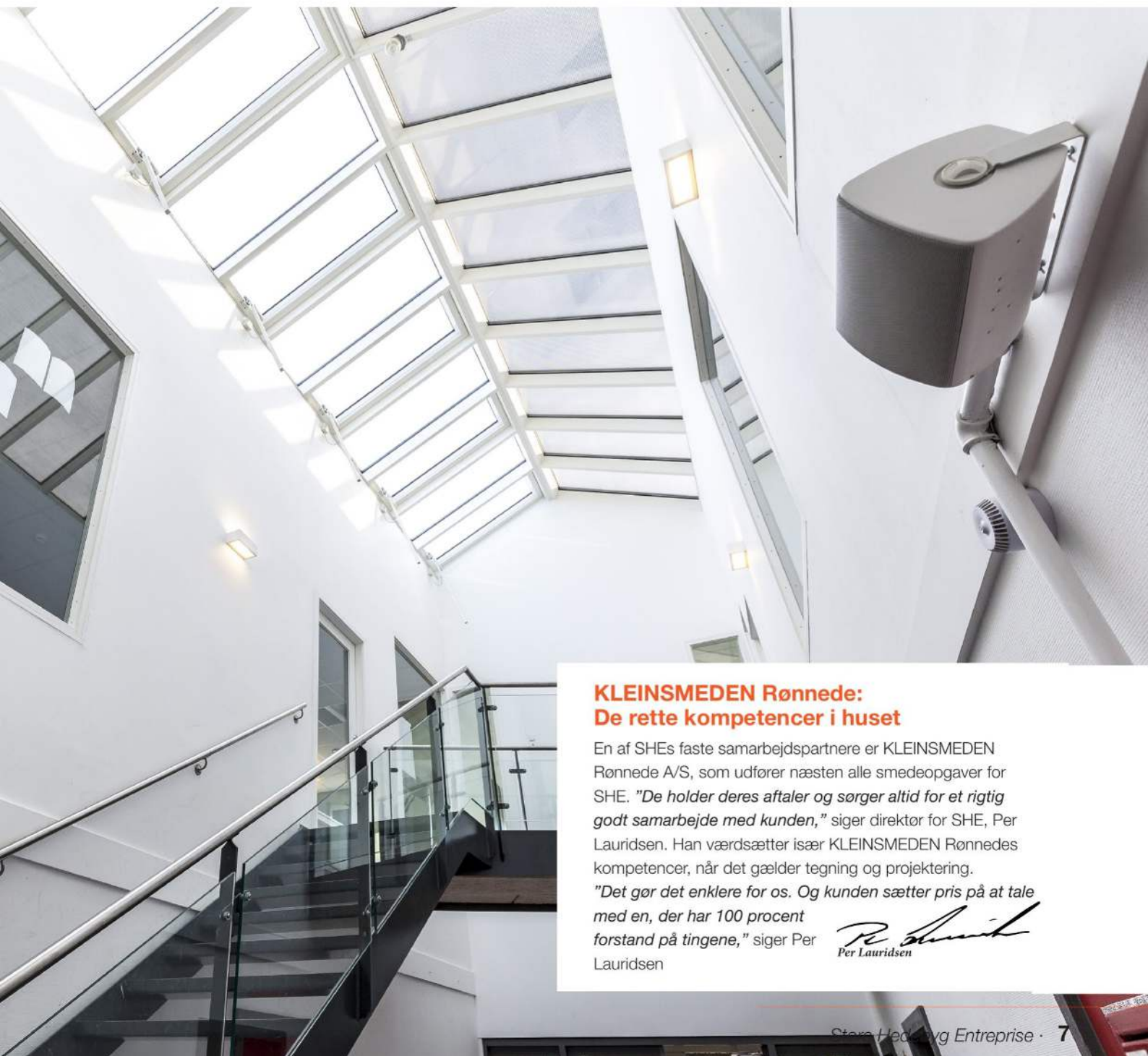
Sørger for alt

SHE påtager sig hele processen fra planlægning til aflevering, og står inde for en meget høj håndværksmæssig kvalitet og service i hele processen. Det kan lade sig gøre, fordi SHE gennem mere end 40 år har opbygget et netværk af førsteklases samarbejdspartnere, herunder smede, elektrikere, VVS-folk, fugefirmaer, malere og murere med flere.

"Vi kender vores samarbejdspartnere og entreprenører ud og ind, og de ved, hvilke høje kvalitetskrav, de skal leve op til!" siger Per Lauridsen.



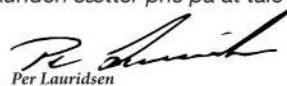
” Vi gør det, vi er
gode til



KLEINSMEDEN Rønnede: De rette kompetencer i huset

En af SHEs faste samarbejdspartnere er KLEINSMEDEN Rønnede A/S, som udfører næsten alle smedeopgaver for SHE. *"De holder deres aftaler og sørger altid for et rigtig godt samarbejde med kunden,"* siger direktør for SHE, Per Lauridsen. Han værdsætter især KLEINSMEDEN Rønnedes kompetencer, når det gælder tegning og projektering.

"Det gør det enklere for os. Og kunden sætter pris på at tale med en, der har 100 procent forstand på tingene," siger Per Lauridsen


Per Lauridsen

Uden tilfredse kunder er vi ingenting

Entreprenørfirmaet Ths. Jørgensen og Søn har over 90 års erfaring, og er en af SHE's faste samarbejdspartnere og underleverandører.

” *Det er de, fordi vi ved, at kvaliteten altid er i orden. Og så kan de hele tre ting, nemlig murer-, beton- og kloakarbejde”,* siger Per Lauridsen, direktør for SHE.

Det gør arbejdet for SHE lettere, at de kan entrere med én underentreprenør i stedet for tre forskellige.

”Det giver simpelthen et bedre stykke arbejde, og på den måde opstår der færre fejl. Det er kunderne naturligvis rigtig glade for!, ”

tilføjer Per Lauridsen.


Per Lauridsen

Men faktisk kan Ths. Jørgensen fire ting, for de udfører også tømrerarbejde, fortæller Thomas Jørgensen, der ejer Ths. Jørgensen og Søn.

”For os handler det om at være mere konkurrencedygtige. Vi har mange mindre forsikringsopgaver, og her er det en fordel at kunne det hele,” siger han.

Han er barnebarn af den oprindelige Thomas Jørgensen, der stiftede firmaet i 1918. Siden da er Faxe-firmaet vokset til at beskæftige 17 mand m/k. Måske fordi man hos Ths. Jørgensen og Søn arbejder systematisk med at give kunderne den gode oplevelse.

”Vi har meget få reklamationer over vores arbejde, og det er nok, fordi vi satser på grundig information og hele tiden husker, at uden tilfredse kunder er vi ingenting!” siger Thomas Jørgensen.

Frede West A/S: Et miljøvenligt tømrer- og snedkerfirma

Tømrer- og snedkerfirma Frede West A/S er kendt for at lave et godt stykke arbejde til den aftalte pris og til den aftalte tid. Og så er de Co2-neutrale.

” *Vi har flere gange nydt godt af den store fleksibilitet hos Frede West A/S, og på kort tid har de hjulpet os med ordrer, især når det gælder maskinsnedkeropgaver med lister i specielle udformninger og profilerede brædder,”* siger direktør for SHE, Per Lauridsen.


Per Lauridsen

I alt er der 15 ansatte hos det 42 år gamle tømrer- og snedkerfirma i Tåstrup. Lars West er tømrer og ejer. Han siger: ”Vi løser alle typer opgaver. Vores kunder værdsætter især, at vi holder vores aftaler og løser problemerne uden diskussion.”

Har sponseret 1000 træer for at blive CO2-neutrale

Som en særlig ting ved Frede West er firmaet Co2-neutralt. Lars West fortæller: ”Vi regnede ud, hvor mange firmabiler, vi havde, og hvor langt, de kørte. For at vi skulle blive CO2-

neutrale, svarede det til, at vi skulle plante 1000 træer. Så derfor købte vi 1000 træer, der skulle plantes i Fløng Folkeskov. Træer er jo noget, der står vores hjerte nær!”

Opvarmningen af Frede Wests lokaler, og det varme vand, de bruger, er også miljøvenlig - de bruger spånerne fra produktionen til opvarmningen.

Det næste, Lars West godt kunne tænke sig at installere, er en vindmølle, da firmaet bruger utrolig meget strøm. Han tvivler dog på, at han får lov af kommunen. Til gengæld har han solceller hjemme i privaten. ”Det kræver ikke den store indsats, men noget må man jo gøre for at bevare planeten til vores børn!” siger han.





Store nok til at løse opgaven, tæt nok på til at kende kunderne

Med 76 ansatte er E Kallesøe Autoriseret EI-Installationsfirma A/S et af de større elektrikerfirmaer. Men Kallesøe, som firmaet kaldes i daglig tale, gør meget for at bevare det personlige og nærværende. Måske er det derfor, det er gået så godt for dem gennem mange år.

Det mener Henrik Bech, som er overmontør og medindehaver af Kallesøe - et ejerskab, han deler med fem andre.

"Vi satser på godt håndværk og et godt smil på læben!" siger han. "Vi er familiære, forstået på den måde, at mange af vores ansatte har været her i rigtig mange år. Selv om vi er store, kender alle hinanden i hele huset."

Nærværet og det personlige kan også mærkes af kunderne.

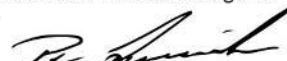
"Selv om vi er store, så får kunderne en personlig oplevelse hvor de har kontakt til den samme person hele vejen igennem.

Mine kunder ringer altid til mig, uanset hvad det gælder", siger Henrik Bech.

"Vi har musklerne og formatet til at løse de store opgaver, men man får alligevel en personlig kontakt.

Per Lauridsen fra SHE siger:

” Vi bruger Kallesøe på mange af vores opgaver på Novo Nordisk, da de har et godt ry inden for medicinalindustrien. Også socialt er de gode til at skabe et godt samarbejdsklima. Det er de samme svende, de sender ud, så vi har faste samarbejdspartnere - og de kan træffe deres egne beslutninger, så man behøver ikke altid ringe til chefen og spørge.”


Per Lauridsen

KALLESØE 



Solrød møbel- og maskinsnedkeri: Tradition for høj kvalitet

"Der er ikke den specialopgave, de ikke kan kaste sig ud i - og lykkes med!" siger Per Lauridsen fra SHE om Solrød Møbel- og Maskinsnedkeri A/S. I mere end 60 år har møbel-snedkeriet leveret møbler og inventar, omhyggeligt fremstillet på snedkerværkstedet. "Vi er ikke en fabrik, men et værksted", understreger Steen Larsen, ejer. Per Lauridsen fremhæver i sær skranker som møbelsnedkeriet er særligt gode til at producere: "Alt, hvad vi får lavet af møbel- og specialinventar, får vi lavet af Solrød Møbel-snedkeri. De er virkelig dygtige!"


Per Lauridsen



Kvalitet med en gnidningsfri arbejdsproces

Som kunde hos SHE har du den fordel, at du kan overlade hele ansvaret til SHE.

"Du behøver ikke at bruge mere tid på projektet, end du selv ønsker – det er i gode hænder hos os, og vi sørger for det hele, lige fra planlægningen over det første spadestik og til det sidste penselstrøg," siger Per Lauridsen.

"Når vi fungerer som storentreprenør på større byggeprojekter, udvælger vi vores leverandører med stor omhu, så vi kan stå inde for alle entrepriserne. Det er faste underleverandører, som vi har et godt og tæt samarbejde med. Men vi beholder altid den overordnede styring, som sikrer kvalitet og en gnidningsfri arbejdsproces."

SHE sørger altid for at give kunderne den mest sikre løsning og yde kunderne al den fornødne rådgivning og vejledning – både i planlægnings- og udførelsesfasen. Fire entrepriseledere står klar til at hjælpe kunderne med små og store problemer.

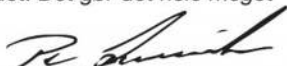
Service, opfølgning og gode materialer er en selvfølge, og SHE har fast servicepersonale med egen servicebil, som meget hurtigt kan være fremme hos kunderne. Og SHE bruger altid gode materialer og markedets allerbedste grej.

"Hos SHE har vi for længst indset, at kvalitet betaler sig! Det er alt for dyrt, hvis vi køber billigt, så vi holder os til kvalitet," siger Per Lauridsen.

Malerfirmaet Torben Madsen A/S: Kvalitet, der er til at få øje på

Malerfirmaet Torben Madsen A/S kan andet og mere end at male og sætte tapet op: De har specialkompetencer inden for brandhæmmende maling, fotostater og opmaling af parkeringsbåse - og som noget nyt er de begyndt at male slidte facader med betonelementer, så de fremstår som nye.

” Vi har arbejdet sammen med Torben Madsen A/S i mere end 25 år. De overholder deres aftaler, og så kender de mange af vores kunder ud og ind. Og så kan han stille op med mange malere, når der er brug for det. Det gør det hele meget nemmere!” siger Per Lauridsen fra SHE.


Per Lauridsen

Torben Madsen A/S har hovedsæde i Kirke Værløse og beskæftiger 30 medarbejder i højsæsonen og 12-18 medarbejdere resten af året.

I fremtiden vil malerfirmaet fokusere endnu mere på at male fabriksfacader i beton med f.eks. belægning af søsten, lysit og så videre - så de ser ud som nye.

”Det er langt billigere at male facaden end at skifte den ud. Det ser ud som om, man har en ny facade, og det gør facaden mere rengøringsvenlig fremover,” siger Jacques Tagen, som er direktør for firmaet.

Firmaet har fast samarbejde med bl.a. Novo Nordisk, Novozymes, DONG Energy og DSB. Jacques Tagen fremhæver, at de har flere specialkompetencer - noget, der værdsættes af kunderne:

”Vi er certificerede i brandhæmmende maling, som der både er lovkrav om, når det gælder f.eks. ståltrapper eller træværk,” siger Jacques Tagen. ”Vi kan også sætte fotostater op, fx med meget store firmalogoer. Det er en opgave som kræver både rutine og hånddelag. Og endelig opmaler vi også parkeringsbåse. Det er der mange af vores virksomhedskunder, der sætter pris på!”



MALERFIRMAET
Torben Madsen A/S

Kan mere end de andre, når det gælder service og byggematerialer

"Hos STARK finder du altid det du mangler, og hvis der er behov for noget særligt, klarer vi også det," siger Bjarne Tirsgaard, trælastdirektør, STARK i Ishøj.

STARK har blandt andet hjulpet SHE med en specialordre på 3500 m2 facadetejl til Rødovre Centrum.

” Vi valgte dem fordi, de havde adgang til at skaffe nogle specialløsninger, der var attraktive og som bygherre rigtig godt kunne lide,” siger Per Lauridsen fra SHE, som var meget tilfreds med samarbejdet:

”De var virkelig skarpe, når det gjaldt dialogen med bygherre og deres rådgiver, og f.eks. skulle forklare hvorfor netop denne løsning var den rette. Og så leverede de alle vareprøver, skitser og montageforslag til tiden - hurtigt og præcist.”

Per Lauridsen
Per Lauridsen

Lidt længere end de andre

STARK har også et stort program af privat label-produkter inden for trægulve, klinker og fliser. Det betyder produkter af en høj kvalitet til en skarp pris og det er netop en af disse typer fliser, der er blevet brugt i Rødovre.

Desuden er alle STARK-butikker PEFC- og FSC-Certificerede og har altid bæredygtigt træ på lager. "Vi sætter en ære i at være lidt længere end de andre," siger Bjarne Tirsgaard.

STARK har et bredt udvalg af professionelle materialer, der er med til at sikre et byggeri i høj kvalitet. Hos STARK finder du blandt andet:

- Kvalitetsmaterialer, der er rettet specielt til den professionelle håndværker, der vil opnå et godt resultat.
- Store fliseudstillinger, hvor håndværkerne kan invitere kunden med, for at finde præcis de fliser, der passer til dem og deres hus.
- Danmarks største udvalg af arbejdsbeklædning.
- Levering over hele landet, når og hvor det passer dig.
- ByggePartner, en onlineservice, der sparer tid, penge og besvær.





Højt kvalificeret arbejdskraft

En af SHEs styrker er, at alle medarbejdere – inklusiv ledelsen – selv har håndværksmæssig baggrund, og SHE tillader heller ikke, at under-entreprenører bruger ufaglært arbejdskraft til opgaver, der kræver faglært kompetence.

”Det betyder, at vi hele vejen fra ordre-modtagelsen og til byggeriets aflevering har et

solidt greb om selv de mindste detaljer. Vi har også gennem mange år indarbejdet den praksis, at vores formænd har kompetence til at træffe beslutninger ude i marken, uden først at skulle konsultere ”højere oppe”. Det giver en langt mere smidig og effektiv arbejdsgang,” siger Per Lauridsen.



Men SHE er ikke bare dygtige bygningshåndværkere.

"Vi har også en udpræget forståelse for vores kunders forretning og ved, at aftaler er til for at blive overholdt," siger direktør Per Lauridsen.

Troværdighed og pålidelighed er nogle af nøgleordene, og derfor har SHE i dag en lang række

erhvervsvirksomheder, kommuner og statslige styrelser som faste og tilfredse kunder.

SHEs kunder er fortrinsvis virksomheder – arkitekter, banker, medicinalfirmaer (SHE har bl.a. udført opgaver for Danske Bank, Novo og LEO Pharma) og mange andre, men SHE løser også opgaver for det offentlige - lige fra børnehaver til Zoos nye elefanthus.



Et godt arbejdsmiljø gavner kunderne - og giver kvalitetsbyggeri

De ansattes kvalifikationer afspejler SHEs høje krav til kvalitet: "Vi har kun faglærte ansatte - og så vores fem dygtige tømrerlærlinge, naturligvis," siger Per Lauridsen.

SHE er en arbejdsplads, der tager kvalitet og samfundsansvar alvorligt. "Vores filosofi er, at et godt og sikkert arbejdsmiljø er forudsætningen for en velfungerende virksomhed med trygge og motiverede medarbejdere," slår Per Lauridsen fast.

Derfor arbejder SHE systematisk og vedholdende for at forhindre arbejdsmiljøulykker. SHE er f.eks. medlem af Arbejdsmiljøhuset, som løbende rådgiver om et bedre arbejdsmiljø. "Det er bedre at forebygge end at helbrede. I den forbindelse er det rigtig godt med nogle øjne udefra, og derfor får vi løbende besøg på arbejdspladserne af Arbejdsmiljøhuset, som observerer os og kommer med forslag," siger Per Lauridsen.

En ting er at forhindre ulykker - men SHE arbejder også proaktivt for at sikre et godt og positivt arbejdsklima.



” Vi dyrker en positiv kommunikation

”Vi dyrker en positiv kommunikation, hvor det aldrig handler om at finde fejl, men om at finde muligheder og løsninger. Ikke at kritisere, men at undersøge, hvad man måske kan gøre anderledes i fremtiden,” siger Per Lauridsen - og det er en vigtig del af hans personlige ledelsesfilosofi.

Den tilgang giver gladere og mere motiverede medarbejdere. Samtidig har SHE en meget flad virksomhedsstruktur - som også afspejler, at direktøren har været mere end 25 år i firmaet. Der er opbakning fra ledelsen til hurtigt at kunne træffe beslutninger - det kommer kunderne til gode.

”Endelig sætter de ansatte også pris på, at vi har styr på tingene, de står aldrig alene med tingene ude på byggepladsen - det giver ro i maven!”

understreger Per Lauridsen.

Og så skal det nævnes, at SHE prioriterer at have det godt sammen med hinanden socialt - og for eksempel har en fredagsbar en gang om måneden.

”Til sammen betyder disse faktorer, at vi har et godt arbejdsmiljø, en stabil og højt kvalificeret arbejdsstyrke, og at vi kan fastholde vores dygtige medarbejdere. Det er forudsætningen for at vi gang på gang kan levere kvalitetsbyggeri til vores kunder - for det er til syvende og sidst dem, det hele handler om,” siger Per Lauridsen.

Han tilføjer: ”Vi oplever faktisk ofte, at medarbejdere, der har forladt os, kommer tilbage igen. Men generelt bliver folk her i mange år.”



” De kan få lyst til at
blive nogle dygtige
tømrere.



” *Man skal gøre sin del af arbejdet.*



Tager ansvar for fagets fremtid

Det er vigtigt for SHE at opfylde vores sociale ansvar - det gør virksomheden ved løbende at uddanne lærlinge og tage praktikanter ind.

"Min personlige holdning er, at man skal gøre sin del af arbejdet - og vi kan ikke forvente, at der er dygtige tømrersvende, hvis vi ikke selv uddanner nogen," siger direktør Per Lauridsen. Derfor er cirka 10 procent af de ansatte tømrerlærlinge.

"Og det er jo lidt det samme med skolepraktikanterne," siger han: "De skal have en god oplevelse, så de kan få lyst til at blive nogle dygtige tømrere siden hen."

Derfor tager SHE også løbende praktikanter ind fra både folkeskole og ungdomsuddannelser, og har netop indgået et samarbejde med Solrød Kommune om en ny faglig 10.klasse. Her skal eleverne løbende i praktik på forskellige arbejdspladser - og SHE er naturligvis en af dem. "Det er ikke fordi vi regner med, at de bliver ansat hos os engang, selv om det da ville være dejligt. Men vi ønsker simpelthen at tage ansvar," siger Per Lauridsen.



Kilde: Novo Nordisk



20 Store Hedeborg Entreprise





Ro i økonomien

Som virksomhed er SHE selvfinansierende, og har altid kørt med en sikker og konservativ økonomistyring, der har navigeret firmaet sikkert igennem verdensøkonomiens skiftende humør.

”Det giver os en frihed til at påtage os endog meget store entrepriser for vores kunder uden ekstern, fordyrende finansiering, og vores kapacitet er i dag op til 20 millioner kroner,” siger Per Lauridsen.

For at kunne lede virksomheden optimalt har han suppleret sin tømreruddannelse med flere lederkurser hos Dansk Byggeri. Og naturligvis har virksomheden nu også en professionel bestyrelse og fireårige strategiplaner.

Men nogle af hans vigtigste lederegenskaber er ikke tillærte, men kommer indefra: Nemlig Per Lauridsens positive sind og stort fokus på kvalitet og kundeorientering. Værdier, der gennemsyner hele virksomheden, fra kontor til byggeplads.

Satser på fortsat vækst

I fremtiden ønsker Per Lauridsen, at SHE skal fortsætte sin vækst. Primært gennem løbende at udvide basen af tilfredse kunder, store som små - men han udelukker ikke, at der på et tidspunkt kan blive tale om opkøb, hvis den rigtige mulighed viser sig, og bestyrelsen vil være med.

Det er dog vigtigt for ham at bevare firmaets solide økonomi, som også kommer kunderne til gode - da SHE ikke behøver fordyrende ekstern finansiering af sine entrepriser.

”Men uanset vækstambitioner ønsker vi først og fremmest at levere højkvalitets-byggeri til vores kunder, store som små, og det er det, der vil være i centrum for vores ambitioner - nu og i fremtiden,” siger han.

” Positive sind
og stort fokus
på kvalitet og
kundeorientering.





Triplan skaber rum for trivsel

Triplan International A/S er en traditionsrig virksomhed, der sælger glas- og systemvægge - løsninger til fleksibel indretning af kontorer. I modsætning til mange andre virksomheder har Triplan bevaret sin produktion i Danmark. Og det giver fordele for kunderne, fortæller Klaus Groth Larsen, administrerende direktør.

"Det betyder, at vi kan skræddersy løsninger, fordi det er så let lige at stikke hovedet over i produktionen. Samtidig giver det os mulighed for hurtigere leverance. Og endelig betyder det, at vi kan have 100 procent tjek på kvaliteten," siger han.

Triplan laver både specialløsninger og højkvalitets-standardvægge. Det kan f.eks. være helt enkle fuldglassvægge med Triplans slanke T-karmløsning eller gipsvægge, der er færdigbelagt, så man slipper for at have en maler til at male dem efterfølgende. Endelig har Triplan også komponentsalg, hvor de sælger alle delelementer til rågipsvægge.

Her er fordelen for håndværkerne, at de sparer de fordyrende mellemled. Det gør Triplan konkurrencedygtige.

Triplan har knap 50 ansatte og har hovedkvarter i Ishøj.

"Vi vil gerne være kendt for kvalitet, fleksibilitet og produktudvikling - både hvad gælder produktegenskaber og let montage på byggepladserne," siger administrerende direktør Klaus Groth Larsen.

SHEs direktør Per Lauridsen fortæller:



Vi har brugt deres løsninger til system- og modulvægge til større virksomhedskunder, og flere af vores kunder er meget glade for Triplan."

Per Lauridsen
Per Lauridsen

Triplan
+ DANSK KVALITET



Altid fleksible, når det brænder på

XL-BYG CF Køge er SHEs hovedleverandør af byggematerialer.

”De er gode til at sætte den rigtige pris, og er åbne for at indgå fordelagtige aftaler,” siger direktør for SHE, Per Lauridsen om samarbejdspartneren. Og så er XL-BYG CF Køge altid fleksible, når det brænder på:

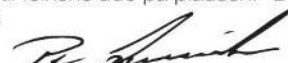
”Hvis vi har et nødråb i dagligdagen, er de virkelig skarpe til at løse problemerne meget hurtigt,” siger Per Lauridsen:

”Vi havde f.eks. en situation med nogle døre, vi skulle have frem til en meget stor kunde, men leverandøren kunne ikke levere dem, og det ville sætte os i en uheldig situation. Én af sælgerne fra XL-BYG i Køge var lynende hurtig til at tage ansvar for sagen, bruge sit netværk og skaffe dørene et andet sted. Så vi fik dem to dage senere, nåede at blive færdige til tiden og alle var lykkelige.”

SHE nævner også, at XL-BYG CF Køge, der er både FSC- og PEFC-certificeret, var en rigtig god samarbejdspartner under opførelsen af Leo Pharmas nye administrationsbygning i Ballerup i 2013.

”Det var vores største entreprise nogensinde. Her var XL-BYG CF Køge meget aktivt inde over planlægningen af, hvordan vi skulle få materialerne ind på pladsen, og pakket i de ønskede mængder, leveret på de forskellige områder og på de forskellige etager,” siger Per Lauridsen.

Han fremhæver også XL-BYG CF Køges evne til at pleje det sociale og have en god relation til folkene ude på pladsen: ”De får samarbejdet til at glide let!” siger han.


Per Lauridsen





Den daglige ledelse

SHEs filosofi er, at alt kan løses. "Vi er troværdige og pålidelige. Og ved selv det mindste problem står vores fire dygtige entreprenere klar til at sørge for, at de bliver løst hurtigst muligt," siger direktør Per Lauridsen.

Ole Lund, entreprenereleder.

Ole Lund er firmaets faglige fyrtårn, og der findes ikke den tømrerfaglige problemstilling, han ikke kan finde en løsning på. Sæmpelethen en mand, der kan sit kram til fingerspidserne.

Thomas Frost Nielsen, entreprenereleder.

Thomas Frost Nielsen er en mand der følger tingene til dørs. Han arbejder utroligt koncentreret - intet issue bliver glemt, intet problem bliver lagt ned i en skuffe, når han er på sagen!

Timm Klinkwort, entreprenereleder.

Timm Klinkwort er ikke bange for at tage fat og kæmpe for kundernes sag. En dygtig byggeleder,

der har orden i sine ting - og en entreprenereleder, som kunderne er overordentlig glade for at arbejde sammen med.

Brian Andersen, entreprenereleder

Brian Andersen er vores seneste skud på stammen som entreprenereleder. En dygtig mand, der altid står klar til at hjælpe kunderne med deres mindste problem - og derudover også har fået vores nye kvalitetssikringssystem sat på skinner.

Per Lauridsen, tømrer, direktør og ejer

Per Lauridsen har været i SHE i mere end 25 år, og arbejdede sig op fra tømrersvend til i 2011 at blive ene-ejer af firmaet. Han er kendt for sin positive attitude, konstruktive kommunikation og sine store krav til kvalitet. "Det skal være rart at arbejde sammen med os!" siger han. Når han ikke praktiserer 'gående ledelse' på byggepladserne, eller planlægger og følger op, holder han af at sejle en tur. "Det har været min hobby, siden jeg var seks år, og det er min måde at slappe af på," fortæller han.



Thomas Frost Nielsen, Entrepriiseleder

” Vi er troværdige og pålidelige.



Ole Lund, entrepriiseleder



Per Lauridsen, tømrer, direktør og ejer

VVS PETER HILLEBERG A/S

Peter Hilleberg VVS: Vi kan lidt mere

Peter Hilleberg VVS leverer alt i VVS-ydelser til små og store kunder, virksomheder såvel som private. Ud over klassiske VVS-ydelser ved Peter Hilleberg VVS også rigtig meget om energioptimering - altså hvordan du som kunde kan spare penge på vand og varme. Peter Hilleberg er nemlig certificeret energivejleder - og det gør, at han kan rådgive kunderne om alt lige fra solvarme til jordvarmepumper og indeklima anlæg.

"Der er forbløffende mange penge at spare", fortæller Peter Hilleberg, der selv har solceller både i privaten og i sommerhuset.

Peter Hilleberg er også leverandør til SHE.

” *Det er en god ven af huset, og vi sætter pris på Peters VVS-viden, opbygget gennem mange år,* siger Per Lauridsen.

Per Lauridsen
Per Lauridsen

Peter Hilleberg VVS har hovedsæde i Solrød og beskæftiger i alt 10 mennesker.



Jeg har én fremtidsplan...

Roland Svendsen har knoklet hele sit liv. Men nu er det snart slut - hvis han altså kan få firmaet solgt.

Roland Svendsen har været vognmand i 33 år, og har kørt for Store Hedeby i mere end 25 år.

"Hvis de ringer, så kommer jeg. Og når jeg laver en aftale, så holder jeg den. Og går det galt, ringer jeg op og siger, at jeg bliver en time forsinket. De skal ikke stå ude på pladsen og tænke: 'Hvor bliver det gamle fjols af?'" fortæller han.

Roland Svendsen har arbejdet hårdt hele sit liv.

"Jeg har hakket roer stort set siden, jeg kunne gå. Og da jeg var 14, blev jeg smidt ud af skolen. Så blev jeg jord- og betonarbejder."

Det var hårdt arbejde igennem mange år. Alligevel havde Roland Svendsen et job mere - om aftenen drev han et rengøringsfirma sammen med sin kone. "Vi havde ingenting til at starte med. Ingenting. Vi ville jo gerne bygge et hus, så vi blev enige om, at vi godt kunne gøre rent om aftenen i fire-fem år" siger Roland Svendsen.

Deres to små børn fulgte med og lå og sov, mens Roland og hans kone gjorde rent. Det gik fint. Og selv om det var meningen, at de blot skulle drive rengøringsfirmaet i fire-fem år, blev det til mere end tyve, samtidig med, Roland havde sine andre jobs.

Som 28-årig fik Roland dårlige knæ af arbejdet som jord- og betonarbejder. I stedet købte han sin første lastvogn for 54000 kroner. Og han havde ikke en eneste kunde. Men:

"Hvis de andre kan køre, så kan jeg sgu også, tænkte jeg. Det var lidt svært de første par måneder, men lige pludselig gik det satanedme stærkt," fortæller han. Samtidig med vognmandsfirmaet, der også lejede containere ud, drev han stadig rengøringsfirmaet, når han da ikke brugte aftenerne på at læse til kloakmester. "Så på et tidspunkt var jeg både kloakmester, havde rengøringsfirma og havde et vognmandsfirma. Det gik sgu også rimeligt godt," siger han.

Under finanskrisen solgte han sine kloakbiler og skar virksomheden til, så der til sidst kun var to ansatte. Siden 2012 har det bare været Roland Svendsen og hans lastbil og de fyrrer containere, han lejer ud. Det passer ham godt:

"Hvis man kører lastbil, så kan man dybest set sidde på den flade hele dagen og ikke rigtig lave noget legemligt arbejde. Det er lige mig!" siger han. Han elsker country- og westernmusik, og i 15 år har han gået til squaredance med sin kone.

Hvis man spørger ham om hans fremtidsplaner, er beskeden klar: "Jeg har én fremtidsplan og det er at få solgt virksomheden og holde ferie! Så hvis nogen er interesseret i at købe et mindre vognmandsfirma og et nedlagt landbrug med ti tønder land, skal de bare sige til!"





Skovslund VVS & Gas

Skovslund VVS: Styrken ligger i det gode samarbejde

Palle Skovslund er blikkenslager og ejer af Skovslund VVS og Gas, som ofte arbejder sammen med SHE på små og store byggeprojekter. Det er et samarbejde, som fungerer til begges store tilfredsstillelse.

"Samarbejdsevnen er deres store styrke," siger Per Lauridsen fra SHE om VVS-firmaet.

” De holder virkelig deres aftaler, og svendene ude på pladsen er enormt gode til at indgå et konstruktivt samarbejde. Det er vigtigt, for hvis ikke folkene hos vores underentreprenør er samarbejdsorienterede, går det hele i hårdknude ude på pladsen. Og i sidste ende gør det, at vi er i stand til at levere et bedre produkt til kunden. Desuden er de nogle gode håndværkere.”


Per Lauridsen

Glæden over samarbejdet er gensidig, siger Palle Skovslund fra Skovslund VVS og Gas: "Entrepriselederne hos SHE har forståelse for det arbejde, vi udfører. De er en fornøjelse at arbejde sammen med."

Løser flere og flere feinschmecker-opgaver

Skovslund VVS har hovedkontor i Hårlev mellem Faxe og Køge, men arbejder på hele Sjælland.

Firmaet har stolte håndværkstraditioner og firmaets forhen-værende ejer, Arne Skovslund, som er fyldt 70 år, byder gerne ind med gode råd og erfaring, når der skal løses special-opgaver, som kræver særlig finesse og erfaring. Den type opgaver kommer der flere og flere af:

"Før i tiden blev der lavet mange kviste og karnapper på husene, og det kræver nogle specialkunderskaber når det gælder blikarbejde," fortæller Palle Skovslund.

"Vi oplever i stigende grad, at folk godt vil betale for den slags specialarbejde igen. Det kan f.eks. være at beklæde en kvist på et hus med zink eller montere kobbertagrender. Det ser utroligt flot ud, når det er færdigt!"

Medlem af
Dansk VVS Garanti



www.skovslundvvs.dk



” *En STOR tak.
Med jer er vi SHE!*

FUGEMANDEN'S *Fugeservice*

Ernst mobil 23 80 37 21



Mail: fugemanden@godmail.dk



Din partner til det indvendige
www.deko.dk

Glasvægge · Lydglasvægge · Brandglasvægge
Foldevægge · Mobilvægge · Døre · Lofter

TAGPAPDÆKNING FALDOP-TEKNINGER FOLIEMEMBRANER GRØNNE TAGE M.M.



www.faxe-tag.dk
baltz@firma.tele.dk
Telefon: 56 57 84 74

BUUS JENSEN

STATSAUTORISERED E REVISORER



din økonomiske medspiller ...

LERSØ PARKALLE 112 · 2100 KØBENHAVN Ø
TELEFON 3929 0800 · TELEFAX 3929 3088
E-mail: buusjensen@buusjensen.dk · www.buusjensen.dk

Kvalifuge Aps

Kent Madsen
Ken't for kvalitet

- Alt inden for fugning
- Badeværelser og køkkener
- Døre og vinduer
- Betonelementer
- Udskiftning af gummifuger

Kent Madsen
Fugeentreprenør
Dybedalsvej 24
3520 Farum

Tlf.: 3023 3718 · www.kvalifuge.dk
kent.madsen@kvalifuge.dk

ALITOR

GULVE

www.alitor.dk



Renés Gulvservice: Faglært professionalisme, der kan det hele

René Nielsen fra René's Gulvservice er faglært, uddannet gulvmand og en mand, der stort set kan alt, når det gælder gulve:

Badeværelsesvinyl i hulkeel, vinyl til køkkenet, trægulve, korkgulv, linoleum med meget mere. "Det er vigtigt for mig, at jeg selv er tilfreds med det jeg laver!" siger han.

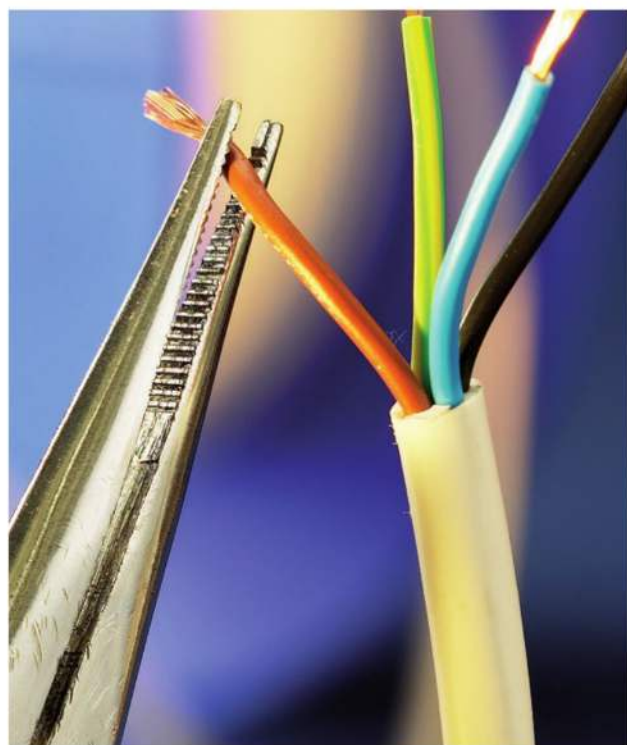
Nye opgaver får ham heller ikke rundt på gulvet. Og på det sidste er han f.eks. begyndt at renovere gamle linoleumsgulve i stedet for at skifte dem ud.

Ole Lund er entreprenør hos SHE, og har brugt René Nielsen som underleverandør de sidste ti år.

Han siger:



René er dygtig og pligtopfyldende og yderst fleksibel, når det gælder timerne. Og så er han kreativ, når det f.eks. gælder at lave fine mønstre i belægningen på skoler og institutioner. Det ser supergodt ud! Og det er kunderne glade for."



El-Jensen: Vi kan mere end at tænde for kontakten

El-Jensen i Køge er et elektrikerfirma, der har haft SHE som kunder siden starten for ti år siden - og som har haft de fleste af sine kunder i mange år. "Det handler om at levere arbejde af en god kvalitet og aflevere til tiden," siger ejer Michael Hartvig Jensen.

"Elektrikere er ofte de sidste håndværkere, der kommer til, og derfor skal jeg hele tiden være opmærksom på planlægningen og kunne sætte flere mand ind, hvis det bliver nødvendigt."

Direktør Per Lauridsen fra SHE siger:



El-Jensen deler vores værdier om at være positive og løsningsorienterede. Hvis vi ringer til Michael, er han altid fleksibel."


Per Lauridsen

At levere et godt stykke arbejde kræver også, at man som elektriker skal være en god rådgiver. "Vi efteruddanner os løbende, så vi kan rådgive kunden bedst muligt om alt lige fra energibesparelse til edb-installationer," fortæller Michael Hartvig Jensen.



Store Hedebygd Entrepris A/S
Kildeager 1
2680 Solrød Strand

Telefon: +45 56 14 09 31
E-mail: she@she-as.dk



scan og gem kontakt: